



M&A Manager (m/f/d)

Festanstellung, Vollzeit – Berlin

ÜBER UNS

Bei Carl (carlfinance.de) unterstützen wir Eigentümer kleiner und mittelgroßer Unternehmen auf dem Weg zu einem erfolgreichen Unternehmensverkauf. Plattformbasierte Technologielösungen ermöglichen unseren Kunden dabei einen unkomplizierten Zugang zu einem einzigartigen Käufernetzwerk. Carl bietet dem Mittelstand maßgeschneiderte Optionen, die lange Zeit nur Großkonzernen offenstanden. Wir versprechen unseren Kunden eine Unternehmensübergabe mit hoher Erfolgswahrscheinlichkeit, bei der die Wünsche des Unternehmers immer im Vordergrund stehen.

Carl betreut aktuell ein Dealvolumen von mehr als €240 Mio. in über 30 Transaktionen. Das Team hat Erfahrung in führenden Unternehmen (J.P. Morgan, McKinsey, Rocket Internet, Google etc.) gesammelt und wird von prominenten Beiräten und Investoren unterstützt (carlfinance.de/ueber-uns). Wir adressieren ein elementares Problem der europäischen Wirtschaft und verfolgen das Ziel Unternehmensnachfolge im Mittelstand zu digitalisieren und zu professionalisieren. Eigeninitiative und Engagement werden in dieser Phase der Unternehmensentwicklung mit umfangreicher Verantwortung belohnt. Wenn du dich für diese Vision begeistern kannst und die Digitalisierung des Mittelstandes aktiv begleiten möchtest, freuen wir uns darauf von dir zu hören!

DEINE VERANTWORTLICHKEITEN

Im M&A Team betreuen wir Klienten und Partnerberater und unterstützen diese vollumfänglich in allen Fragestellungen rund um Unternehmensverkäufe, Kapitalerhöhungen und Finanzierungen. Im Zuge dessen strukturieren, organisieren und leiten wir die Prozesse und garantieren unseren Klienten persönliches Engagement unseres gesamten Teams über den Verlauf des Transaktionsprozesses.

- Du bist für die Leitung von Deal Teams im Bereich M&A Execution verantwortlich und unterstützt unseren Head of M&A bei der Führung interner Transaktionsteams, bei der Koordination externer Partner sowie beim erfolgreichen Abschluss einer höheren einstelligen Anzahl von Transaktionen pro Jahr mit mehreren hundert Millionen Euro Unternehmenswert
- Du bist dafür verantwortlich, Transaktionen ab Mandatierung bis zum erfolgreichen Abschluss zu begleiten, fungierst in den Transaktionen als zentraler Anlaufpunkt für Kunden (Eigentümer mittelständischer Unternehmen) und potenzielle Käufer/Investoren (Konzerne, Finanzinvestoren, vermögende Familien) und koordinierst die Teams, die die operative Umsetzung der Deals begleiten
 - Du betreust sämtliche Prozessschritte im Rahmen von M&A Live Transaktionen
 - Du erstellst Marktanalysen und Präsentationen
 - Du bist für die Erstellung von Teasern und Informationsmemoranden verantwortlich
 - Du organisierst und führst Due Diligence Prüfungen durch
 - Du bist für die Erstellung und Auswertung von Businessplänen und Unternehmensbewertungen verantwortlich
 - Du organisierst und führst Meetings mit Unternehmern, Investoren und Beratern durch
- Du übernimmst als Mentor die Führung und Ausbildung junger Kollegen

DEIN PROFIL

- Du hast einen sehr guten Abschluss einer Top-Universität in Wirtschaftswissenschaften oder Jura und hast min. 2 Jahre Erfahrung in einer Investmentbank, M&A Boutique oder in sehr transaktionsnahen Berufen gesammelt
- Du besitzt exzellente analytische Fähigkeiten und bist in der Lage, komplexe Sachverhalte schnell zu durchdringen und auf die wesentlichen Faktoren zu reduzieren
- Du bist in der Lage, den Status quo kritisch zu hinterfragen und durch deine Fähigkeiten zur methodischen Problemlösung Geschäftsprozesse und Herangehensweisen von Grund auf neu zu gestalten
- Du hast bereits Transaktionserfahrung gesammelt (Investment Banking, M&A, Valuation, Corporate Finance, Private Equity, Due Diligences etc.)
- Du bringst bereits erste Führungserfahrung in Projekten mit und hast Interesse, ein schnell wachsendes Team mit aufzubauen
- Du bist bestens organisiert, zu 100% verlässlich, proaktiv und bereit, die „extra Meile“ zu gehen
- Du besitzt beste Kenntnisse in Excel und PowerPoint
- Du sprichst fließend Deutsch und Englisch

WAS WIR BIETEN

- Ein attraktives Vergütungspaket inkl. Unternehmensanteilen und umfassenden Vorteilen, u.a. kostenloses Abendessen, Kostenübernahme für ein Fitnessstudio deiner Wahl, und vielen weiteren Vergünstigungen
- Die Möglichkeit, am Aufbau eines der letzten Fintech-Unicorns in Deutschland beteiligt zu sein und das europäische Finanzwesen zu revolutionieren
- Umfassende Verantwortung für Deal Teams, inkl. der Möglichkeit, Führungsverantwortung zu übernehmen
- Tiefe Einblicke in den deutschen M&A Markt und Involvierung in die strategischen Entscheidungen in einem der am schnellsten wachsenden Growth Startups
- Eine steile Lernkurve in Bereichen, die für den Aufbau des Unternehmens absolut wesentlich sind
- Atmosphäre und Entwicklungsmöglichkeiten eines Startups in Verbindung mit einer langfristig gesicherten Finanzierungssituation
- Enge Zusammenarbeit mit dem Management- und Gründerteam
- Flache Hierarchien sowie kurze und direkte Kommunikationswege
- Beste Atmosphäre mit gratis Früchten und Getränken in unserem Büro in Berlin-Mitte sowie regelmäßigen Team-Events
- Einen renommierten Gesellschafterkreis (Project A sowie mehrere Family Offices) und Beirat (BCG Gründer Deutschland, DAX Aufsichtsräte und Vorstände etc.)

Wenn diese Herausforderung spannend für dich klingt, dann freuen wir uns sehr über deine Bewerbung mit Lebenslauf unter [https://carl-jobs.personio.de/!](https://carl-jobs.personio.de/)